

易通英語工作室  
TOEFL (托福) 初級班、加強班、精進班  
SAT/ACT 美國大學入學考試  
小班教學或一對一輔導  
專業備TOEFL (托福) / SAT 密集培訓班  
Believe you, Believe us, Believe ourselves!  
上課地點: 法拉盛及長島SOSSET  
718-888-1470/718-888-1183  
紐約法拉盛街39-15, 403E室 (七號地鐵口)  
電話: 718-888-1183 新聞線索提供: cbneast@gmail.com

# 中華商報

CHINESE BIZ NEWS 美東版  
www.chinesebiznews.com 零售 \$25¢

中華商報誠邀:  
房產、移民、教育、保險、律所、會計師、理財師等相關行業的國內外機構和個人開展合作。  
電話: 718.888.1183 新聞線索提供: cbneast@gmail.com

二〇一七年七月一日至七月七日 July 1 ~ July 7, 2017, 每逢星期六出版 美國泰叻傳媒集團出版 二零一七年 第二十六期 ISSN 1941-7878 主編: 中華商報美東分社 電話: 718.888.1183 地址: 39-15 Main Street, Suite #403E, Flushing, NY 11354

## 共話香江情 再譜新華章

### 香港回歸二十周年論壇及圖片展在紐約隆重舉行

【本報記者陳俊婕紐約報導】為慶祝香港回歸二十周年，由美華總商會和美國香港總商會主辦、紐約中國和平統一促進會、香港貿易發展局、美東深圳總商會和美國亞裔社團聯合總會協辦的香港回歸二十周年論壇及圖片展6月30日在紐約哥倫比亞大學舉行。

圖片展選取了展現香港各方面風貌的圖片，向公眾展示了香港作為東方的“魅力之都”、“活力之都”的風采。

中國駐紐約總領館副總領事陳善莊先生為圖片展的開幕致辭，並為圖片展進行了剪綵。

論壇首先回顧了香港回歸二十年來所取得的經濟、社會、文化等各方面的發展和成就。

香港貿易發展局駐紐約代表周瑞生先生首先將香港二十年來取得的令人矚目的成就以一系列數字向在場的觀眾進行了對比和總結：香港的GDP總量從1997年的1760億美元增長到2016年的3200億美元，增長近一倍。借助中國大陸公司到海外上市的大潮，香港成為了世界上最大的IPO中心、全球第二大股票和外匯交易中心，同時也是世界最大的人民幣離岸交易中心，因此，香港作為亞洲，乃至是“金融

的人口，其“一帶一路”中的樞紐性戰略地位不言而喻。而與中國大陸的自由貿易協定更讓香港與大陸的總貿易額達到9740億美元，香港是世界上或區域內多種行業和商品最大的交易市場。近期，美國著名指數編制機構一明晟公司一將中國A股納入其編制的MSCI指數，標誌著中國大陸資本市場國際化、與國際資本市場的融合邁進了重要一步。隨著“滬港通”、“深港通”的開通，滬港、深港的股票市場實現了部分的互聯互通，外國資本可以通過香港進入中國大陸的資本市場。2015年，中國大陸62%的對外直接投資都是經由香港。而境外在香港設立地區總部的公司數量從1997年的903家增加到了近1400家；在超過1400家在港設立辦公室的美國公司中，有800家把其亞太總部設在了香港，香港可謂名副其實的溝通中國大陸和海外市場的平臺和視窗。在美國著名智庫傳統基金會(Heritage Foundation)所做的世界經濟體自由度排名中，香港連續十七年都位居榜首。儘管在1997年香港回歸前，許多人對香港經濟前景持悲觀態度，但是二十年的發展證明，香港在“一國兩制”制度之下得到了穩定和蓬勃的發展。

局局長何志平博士以及香港一國兩制研究中心研究總監方舟博士也通過事先錄製好的視頻講話參與了論壇。



美中國際商務研究院院長夏善晨教授發表關於“粵港澳大灣區”經濟的主題演講



夏善晨教授與周瑞生先生接受中國中央電視台的採訪



香港回歸二十周年圖片展剪綵儀式



紐約總領館副總領事陳善莊先生致開幕詞

接下來的論壇，來自不同領域的專家學者對香港過去二十年的發展成就、當前所面臨的挑戰以及未來的發展方向，尤其是在中國崛起中將扮演的角色進行了精彩的總結、分析和探討。

紐約和平統一促進會會長馬粵先生為論壇致開幕詞。論壇分為“成就”、“挑戰”和“機遇”三個部

中心”的地位毋庸置疑。在物流交通方面，香港是世界上最大的航空貨運港，香港國際機場是世界客流量第三的機場，同時還是世界上最繁忙的集裝箱港口之一。在“一帶一路”戰略中，香港憑藉其背靠中國大陸、面向太平洋的優越地理位置，其五個小時內的航程範圍能夠覆蓋“一帶一路”沿線國家近一半



馬粵、周瑞生、夏善晨先生合影

在這樣生動而直觀的香港經濟發展回顧之後，美國耶希瓦大學的商學院教授黃河、紐約大學著名的政治學教授熊玠、美國康涅狄格州韋涅匹亞克大學榮譽法學教授陳澤陽、中國著名商法學教授、美中國際商務高級研究院院長夏善晨分別從各自從事的領域和自己與香港相關的故事，與到場的嘉賓就香港當下面臨的挑戰和未來發展的機遇做了精彩的分享。遠在香港的中華能源基金會秘書長、前香港民政事務

在嘉賓的主題演講之後，紐約和平統一促進會會長馬粵先生主持演講嘉賓進行了討論，現場的觀眾也踴躍向嘉賓進行提問。觀眾們十分關心的香港的法律和社會制度與大陸的銜接融合、香港青年的身份認同和國民教育、香港的高房價、貧富差距懸殊、青年人就業困難、香港內陸民眾觀念衝突、香港的“排

外性”與“包容性”等熱點和尖銳問題都在討論環節得到了深入的探討。

以“香港青年就業難”的問題為例，黃河教授從人才供給和市場需求兩方面作了點評：雖然香港的高等教育品質很高，但高等教育的普及率與亞洲其他發達經濟體存在不小的差距(香港為25%，韓國超過三分之一)。由於香港的主要產業是房地產和金融行業，如果缺乏高等教育，那麼個人收入很難提高。

同時由於金融科技的浪潮和香港金融中心的特殊地位，香港急需STEM方面的人才。因此，金融科技為香港提供了機遇，如能夠抓住這個機遇，香港能給年輕人提供非常多的機會。與此同時，香港年輕人應該學好普通話，提升自己的“mobility”，即就業的靈活性和移動能力，把就業的眼光投向全球，而不是局限在香港。香港貿易發展局駐紐約代表周瑞生先生補充道，就目前年輕人的就業困難、社會不滿情緒嚴重的現狀，政府應該進行反思。上世紀70到80年代，香港的創業氛圍是十分濃厚的；現在的香港青年創業代表中雖然不乏順豐物流的創始人王偉、成立了無人直升機製造公司—大疆創新科技有限公司的香港科技大學畢業生汪浩，但青年人創新的氛圍還有待提升。

會後，美國香港總商會舉行了盛大的慶祝晚宴，紐約的各界華人代表出席了晚宴，共同慶祝香港回歸二十周年，祝願香港和祖國的明天更加繁榮美好。



嘉賓討論環節



**USCAIIB**  
US-China Advanced Institute for International Business

## 美中国际商务高级研究院

US-CHINA ADVANCED INSTITUTE for INTERNATIONAL BUSINESS

**我们的目标:**

- 现代国际商务的研究智库
- 促进中美商界精英结合
- 新型跨学科领域的理论实践
- 互动互进互利的国际商务促进者
- 贡献于国际社会文化融合的服务者

**我们的组织:**

- 非赢利性的美国合法组织
- 将在中国设立合法的非政府机构
- 国际、独立、客观的纽带和桥梁

**我们的使命:**

- 引领国际视野
- 促使透明开放
- 创造社会价值

**业务的范围:**

- 新型商业模式、综合性商业的解决方案
- 科技、金融投资方向的综合或跨学科研究
- 探索中美商业和法律环境评估和研究
- 从事中美商业政策对经济 and 产业的影响
- 国际企业双向投资的资讯服务和交流

**经费的来源:**

- 美中商业组织、各类商会、其他非政府组织、企业、专业机构、专家学者和个人的捐款或资助
- 中介服务中的合理收入
- 会展组织和出版物的收入
- 科研成果项目的收入

**我们的发起人:**

- 理事长: 王雪洁 - 法学博士
- 院长: 夏善晨 - 商业管理博士
- 司库: 陈剑平 - 工科硕士、企业家
- 上海机构代表: 徐建红 - 高级策划师

美国注册总部: 美国纽约法拉盛飞跃皇后大厦9I Tel: 718-461-8461 E-Mail: contact@uscaib.org

上海机构地址: 中国上海市虹桥路1060弄2号505室 Tel: 86 21-32230828 Fax: 86 21-62098096\*21 E-Mail: contact@uscaib.org



# 特首梁振英：香港未來添新翼



梁振英6月15日傍晚在香港金融服務界慶祝香港回歸二十周年酒會上致辭。

【編者按】在香港回歸祖國20周年前夕，香港特區行政長官梁振英在官邸接受了中央媒體的集體採訪。他表示，本屆特區政府過去5年中，在土地、房屋、扶貧、安老等方面付出了很大努力並取得了成效，他對香港未來經濟、社會發展非常樂觀，充滿信心。

記者：如何評價回歸20年來，特別是近5年“一國兩制”在香港的實踐？如何看待近年來香港出現的新情況和新問題？如何確保“一國兩制”在香港的實踐不走樣不變形？

梁振英：“一國兩制”在香港的實踐是成功的，在歷史進程中出現新情況、新問題我覺得也是正常的。要確保“一國兩制”不走樣、不變形，主要是要嚴格按照《基本法》落實“一國兩制”。這就涉及全社會不同階層、不同界別的香港市民，當然也包括我們的政黨、各類公職人員不僅要全面、完整認識《基本法》這部憲制性法律的條文，也要理解當年(1990年)我們通過《基本法》各條文背後的初衷、原意。

記者：“一國兩制”從科學構想到在香港成功實踐，您覺得最主要的原因是什麼？回歸20年來，香港“變”了什麼，“不變”的又是什麼？怎麼理解和看待香港與中央的關係以及香港和內地的關係？

梁振英：香港能成功落實“一國兩制”的原因，一是“一國兩制”構

想本身是科學、務實的。同時，在落實“一國兩制”過程中，中央對香港各個方面都傾注了大量心血，把這個有高度創造性、科學性的共識，通過《基本法》條文落實下來。中央與香港特別行政區的關係，也已經體現在《基本法》條文中，香港的高度自治由基本法的法律條文具體規範，並不是任何形式或任何程度的自治。

回歸20年來，香港“不變”的是“一國兩制”和《基本法》的實施。“變”的是香港經濟、社會的不斷發展。在國家高速發展中，香港的功能和作用也不斷發生變化，我們自己也應主動調整，使得香港能夠不斷為國家發展作出更大貢獻。

目前，粵港澳大灣區城市群共同發展，對此我們需要一個明確的規劃。香港作為我們國家國際化程度很高的城市，參與“一帶一路”建設，也可以發揮獨特的作用。這些都是“變”的地方。我經常說，香港可以發揮“一國”之利、“兩制”之便，有“一國兩制”的雙重優勢。過去，我們是“超級連綿人”，在貿易、資金流通方面我們可以聯繫好國內和國外。最近幾年，我們做了新的嘗試，發現並證明在創新科技方面香港也可以利用“一國”之利和“兩制”之便，聯繫國外和國內，做到“國家所需、香港所長”。

同時，香港在謀劃未來發展的時候，也必須考慮到“國家所需、香港

所長”。國家所“需”，在不同時期不一樣；香港所“長”，在不同時期也不一樣，這是“變”的部分。香港很小，但香港的“長”在於，我們自身有的優勢可以貢獻給國家，我們沒有的可以嘗試到外面去找。以創新科技為例，過去5年中，我們在外面交了很多朋友，也吸引了很多世界頂尖的科研機構、創新機構來港落戶。這些機構來香港，其實是看到我們整個國家的實力，將來可以和我們國家合作。香港有“兩制”之便，國際化程度高，有普通話、粵語、英語“兩文三語”的語言環境。所以我們要不斷調整香港在“一國兩制”下的功能，以在國家不斷發展的不同時期貢獻我們的力量。

記者：如何總結過去5年的施政，您認為本屆特區政府最大的成績是什麼？

梁振英：我在上任之前就提出4個施政重點，是香港面對的老大難問題，也是市民最關心的問題，包括房屋、貧窮、老年社會、環保等。5年來，應該說這4個方面都有了些進展。香港房價高、租金貴，最大的原因是供應跟不上。所以過去5年我們花了很大力氣，通過規劃城市土地用途來推出土地供應市場，建公房以增加房屋供應。在香港幾乎所有房子都是高層甚至超高層，所以建築週期比較長，建築前要修改規劃用途的時間也比較長，但5年前的努力現在已經開始產生新的供應。根據資料，未來3到4年，陸續落成的新房總量是9.6萬套，比起5年前供應增加了大概50%。這樣比較大的增加，是特區政府同事們共同努力的成果。

對於老年問題和貧窮問題，我們加大力度支持和支援香港老人和貧窮人口。我們破天荒地設立了一條官方的貧窮線，並用這條貧窮線去衡量特區政府扶貧的工作成效，這是沒有先例的。特區政府今年在社會福利方面的開支比起5年前增加了約71%，這也是比較可觀的增幅。

環保方面，香港的海港水質有所改善，在中環海邊我們剛設置了釣魚區，這充分說明水的品質比過去有所改善。空氣品質也比過去有所

提升，直接的體現就是藍天天數比過去增加了。

記者：香港未來最大的機遇是什麼？您對香港的未來又有怎樣的期許與展望？

梁振英：我對香港未來的社會、經濟發展是非常樂觀的。過去30多年，如果把內地的改革開放比作是香港發展的一隻翅膀的話，香港現在又插上了另外一隻翅膀——就是粵港澳大灣區。香港是一個高度國際化的城市，金融服務、貿易服務和專業服務等都是香港的強項，香港和整個大灣區發展互補性強，可以和內地配合得非常好。例如，美國麻省理工學院決定在香港成立學院以外第一個创新中心。他們之所以選擇香港，是由於香港是國家的一部分，同時香港實施與內地不同的制度。他們說得很形象，“在香港做創新是從0到1；然後再從1到100，因為深圳是全世界做模型最快的地方；接下來是從100到100萬，就是批量生產，可以在‘珠三角’其他地方實現”。當時，香港還沒有怎麼注意到大灣區的規劃，現在回想起來，用麻省理工學院的這個說法，香港確實與大灣區的其他城市互補性非常好。所以說香港長了大灣區這只新的翅膀。香港尤其是香港的青年人，在未來三四十一年裡，通過與大灣區內其他城市的合作，可以獲得很多事業發展的動力。

對香港來說，未來另外一個重要契機就是“一帶一路”建設。“一帶一路”是受到國際社會支援的重大倡議，香港是我們國家重要的國際化城市，我們可以和內地的企業“並船出海”，我們也可以吸引海外企業通過香港到內地去。所以，香港把握好這兩個重大機遇，香港未來的社會發展和經濟發展應該是非常樂觀的。

記者：請問在“一帶一路”建設中，香港如何更好發揮自身的優勢和作用？香港在“一帶一路”建設和粵港澳大灣區發展中如何定位，這些將如何真正改善和改變香港居民的生活，給他們帶來好處？

梁振英：香港和“一帶一路”沿線國家各領域的經貿關係已經有良

好的基礎。比如在巴基斯坦，有香港公司供應中巴通道建設生產瀝青所需要的設備。巴基斯坦等沿線國家可能對香港大部分市民來說是比較陌生的，但我們在這些國家已有業務關係，而且發展勢頭不錯。我們專門製作了一個小冊子，列舉香港的企業已經在哪些沿線國家做了什麼，以及下一步希望能在哪些方面擴大和深化與沿線國家的關係。

香港與內地企業一起“走出去”互補性很強。比如內地企業在西歐進行機場、碼頭、公路、鐵路等基礎設施建設，不僅國際競爭力強，性價比也很高。而香港企業在這些設施的運營管理方面能力相對來說比較好，不僅在內地得到認可，在國際社會也得到廣泛認可。設施聯通是“一帶一路”建設“五通”中的重要方面，香港在這方面就可以發揮自身優勢，和內地的基礎設施建設企業“並船出海”。

另一方面是大家比較少談及的，就是在民心相通方面香港也大有可為。香港有大量的民間團體和非政府組織，長期以來他們和其他國家包括“一帶一路”沿線國家有著很好的交往。這些民間團體，不管是青少年團體、公益團體還是宗教團體等，我覺得都可以鼓勵他們走出去，在“一帶一路”沿線國家交朋友。

撰稿：經濟日報記者康丹

圖片源自：新華網



北京時間6月29日中午，中國國家主席習近平在香港會見香港特別行政區行政長官梁振英。

## 尋一帶一路 登巔峰藝術

### 吳海龍大師用國禮為中南海藝術館紫砂分館增光添彩

出生於宜興陶器世家——中國紫砂陶藝家吳海龍先生，自幼在宜興紫砂陶藝大師的熏陶下，耳濡目染，從小就對紫砂工藝產生極厚的興趣和愛好。隨後，憑藉父親吳海龍清遠學藝，在宜興市新莊鎮創辦了吳氏陶藝工作室（專為名人名家定制紫砂器）。在父親的嚴格要求下，吳海龍先生對紫砂的選料、燒製、熟化、再到對紫砂泥料的選料與分級、紫砂器的鑲嵌和保養等有了獨特的理解。漫長的學習過程，奠定了吳海龍今天的設計風格，傳承了吳氏的紫砂陶藝。

1980年8月，吳海龍先生開始隨父學做紫砂陶器，從此便投入了紫砂陶藝工藝之路。在此期間，吳海龍曾受到宜興多名紫砂名師的悉心指導，使他製作陶藝技術逐步提升。古樸嚴謹的製作工藝，高潔古典的設計理念，傳承與創新相結合的吳氏紫砂作品具備了很高的藝術含量和收藏價值。受到了世界各地紫砂藝術收藏家們的讚賞與追捧。

1997年9月，吳海龍先生為傳承中國紫砂百年老店品牌，在蘇州常熟創辦了“龍雲閣”。一進製器一進收藏一進研究數十年，使吳海龍對紫砂的選料、製作工藝、品種分類、造型特點、裝飾特色、年代辨別、燒製狀況、收藏行情等有了獨特的見解。特別是鑲嵌“金鼎高標”的幾十把老紫砂壺是珍貴，成為常熟“龍雲閣”的金色招牌。更將吳氏紫砂陶藝第五代傳人吳海龍增加了傳承紫砂陶藝的責任和壓力。

1997年9月，吳海龍先生為傳承中國紫砂百年老店品牌，在蘇州常熟創辦了“龍雲閣”。一進製器一進收藏一進研究數十年，使吳海龍對紫砂的選料、製作工藝、品種分類、造型特點、裝飾特色、年代辨別、燒製狀況、收藏行情等有了獨特的見解。特別是鑲嵌“金鼎高標”的幾十把老紫砂壺是珍貴，成為常熟“龍雲閣”的金色招牌。更將吳氏紫砂陶藝第五代傳人吳海龍增加了傳承紫砂陶藝的責任和壓力。

2013年6月6日，吳海龍大師榮獲教育部中國人生科學學會、全國審美教育與文化產業合作組織授予的中國紫砂設計大師稱號。

2014年7月11日，經中華人民共和國國務院評審委員會審議通過，吳海龍大師作品為國家一級美術師任職之資格。

2014年8月16日，吳海龍大師仿古、六方、梅香壺作品在首屆世界華人藝術家作品巡迴展中榮獲金獎。

2015年，他先後榮獲“中華民族偉大傑出貢獻人物”、“中華民族傑出藝術家”和“中國國際現代藝術研究中心終身藝術顧問”等稱號。在紀念

紐約註冊地址：美國紐約法拉盛飛躍皇后大廈91  
Tel: 718-461-8461 E-Mail: contact@uscaib.org  
Fax: 718-461-8462

上海機構地址：中國上海市虹橋路1060弄2號505室  
Tel: 86 21-32230828 E-Mail: contact@uscaib.org  
Fax: 86 21-62098096\*21

Address: 39-15 Main St., Suite #403E, Flushing, NY 11354, Tel: 718-309-9168

## 美中国际商务高级研究院

US-CHINA ADVANCED INSTITUTE FOR INTERNATIONAL BUSINESS

- 美中合法设立的非赢利性的机构
- 联通和服务美中商务企业的平台
- 美中商业环境优化的桥梁和纽带

合作和共建：

- 科技创新国际联盟纽约中心
- 国际商务法律环境研究中心
- 国际商务交流培训中心
- 文化金融合作研究中心
- 应用艺术合作研究中心
- 低空经济发展研究中心
- 国际生态经济研究中心
- 大健康经济交流合作中心
- 商业信用管理研究中心
- 企业战略管理研究中心
- 商业精英俱乐部（会员制）

# 香港回歸二十年的不變與變



坐落於維港兩岸的香港國際金融中心(左)與香港最高樓香港環球貿易廣場(右)遙相呼應(2016年6月22日攝)

今年7月1日是香港回歸20周年紀念日，兩地經濟融合不斷加深的二十年中，記錄著一個又一個新成就。許多人認為香港這些年來經濟增長疲軟，但事實上1997年香港人均GDP約為2.7萬美元，去年已經達到4.5萬美元，不但接近美國人均GDP的水準，也約是中國內地的5倍，用俗語形容就是港人“悶聲發大財”了。

回歸20年來，香港有許多成長、許多變化，同樣也有許多“不變”，其中的不少不變與變均逐步制衡著香港發展的活力。其“不變”的是許多民眾對內地的瞭解依然不深，看不清回歸後帶來的真正機遇；“變”的則是，香港越來越滿足於現狀，滿足於安樂，忽略了憂患，然而正如先哲所言：生於憂患，死於安樂——這或許是香港未來最大的隱憂。

其微細差別，也是較難和香港主流社會深度融合。

其三，不少港人一直把香港當作中國的Achilles' heel(阿格琉斯之踵)，這其實是部分港人過分高看了自己。香港固然有自身的優勢，但內地各省市自治區也有自身的優勢。中央政府一個個優惠香港的政策，如滬港通、深港通、債券通，支持香港發展人民幣離岸市場等，乃至“一帶一路”倡議、粵港澳大灣區、香港加入亞投行等，都充分考慮到香港因素，充分發揮香港的角色。如果中央政府這些利港政策一再不被領情，港人一聲感謝都沒有，甚至反對聲迭起，那麼，終有一天內地會思考為何要特別照顧、優待香港，為何不把機遇平分給內地的各省市自治區的問題。

過去20年，香港的這幾個“不變”，正在逐漸成為香港進一步發展的桎梏。

其一，香港不少民眾的臉依然繼續朝南，將後腦勺對著中國內地，未能看到後者的快速變化。

不少香港民眾對內地的印象，還是1997年之前的印象。他們或一葉障目，或戴上了有色眼鏡，對內地完全沉溺於主觀構建的印象當中，完全忽略了中國的國際地位、國際影響力已不可同日而言，以及中國的高新科技已處噴井式發展階段，如大資料、人工智慧、超級電腦、納米技術、微晶鋼和量子物理學等領域已居世界領先地位甚至頂級地位，且逐漸成為推動經濟增長新引擎。香港不少民眾對急劇變化的中國內地依然茫然無知，更遑論能看清未來的發展趨勢和機遇。

況且，縱使中國內地真覺得港人是Achilles' heel，但在國際金融機構、國際評級機構的眼中，香港與內地已是一體，此前國際評級機構穆迪下調中國內地信貸評級的同時，也下調香港的信貸評級，理由是香港經濟對中國內地依賴過深，故內地評級被調低，香港亦不能獨善其身。

由此可見，只有中國內地好，香港才能好，現已成國際機構的行事準則，在新的時代下，香港民眾不能只有術，而需要有道，只有抱著和內地“Superfusion”(超融合)的思想，深層次地互相融合、互相支持、互相理解、互相促進和互相取長補短，減少猜測，減少指責、謾和矛盾，才能深入地發揮兩地的優勢，從而促進陸港升級，共同踏上發展新臺階。

其二，香港不少民眾仍欠缺對內地文化、歷史的深入瞭解。港人對內地發展所帶來的機遇沒有給予足夠的關注，未能深入地去瞭解、熟悉內地的文化、歷史、人文地理和政制等，並且達到極深研己的地步，不但較難建立與內地休戚與共的心態，也不易對內地發展的“癥點”和未來趨勢作出精確的判斷。

現在很多港人學會了講普通話，但卻沒有深入瞭解普通話當中的精髓和言外之意，容易忽視了言語中的細微差別，最終會錯過許多為自己創造新天地的機遇。與此同時，在香港居住、工作的內地人，由於無法深入瞭解廣東話的話內和話外

其意。回歸以來，不少港人愈來愈對特區政府提出的發展計畫並不賣賬，認為貧窮國家、新興國家依然需要大力發展經濟，但香港作為發達地區，保障體系完善，即使經濟不再快速發展，甚至是慢速發展，依然可以讓民眾過上富足、健康生活，那麼，為何還要重視經濟發展？

但在另一邊廂，上世紀曾以香港作假想敵的新加坡，由於未能背靠中國如此龐大的市場，他們具有強烈的危機感以及發展共識，在這些憂患意識的推動下，其貨櫃碼頭輸送量已超越香港；大批旅遊新基建

亦已落成，新加坡的GDP更已超過香港。今天的新加坡，已經將假想敵，由香港轉為紐約、倫敦，乃至後起的上海。

令人擔憂的是，沉溺於安樂，缺乏憂患意識和發展共識的香港，不但不再是新加坡的假想敵，甚至也已逐漸不是上海、深圳眼中的假想敵了。

其二，部分港人越來越具島國心態。回歸以來，部分港人的島國心態，主要集中體現在既想享受中國內地發展的好處，但又比較排斥內地遊客及新移民，這是典型的只想錢來、不想人來的心態，縱使能賺取眼前的蠅頭小利，但卻失去了長遠利益。

部分港人的島國心態越來越濃烈，另一個表現是越來越“現實”。這種現實的心態如果用三個字描述，第一個字是“錢”，第二個字也是



香港葵涌貨櫃碼頭(2017年5月18日攝)

“錢”，第三個字還是“錢”，這讓香港逐漸失去了人情味，而是事事以金錢掛帥，慢慢不再是一個充滿愛心、親切和友善的國際大城市。

這不由讓人懷念起歌手陳小春的歌裡《人情味》描繪的舊時的香港：一步一步走進陌生的街頭，一草一木竟是新鮮的臉孔，每一個笑容都好象在對我招手，到底這是哪裡好似夢中仙境，每一雙眼睛都是這樣的溫馨……有你們，我就不孤寂，不管我究竟從哪裡來到這裡，一切風塵僕僕全都不必在意。

其三，港人過於滿足於自己的仲介角色。相比1997年前的主動勇往拼搏，不少港人越來越被動地去等待機會臨門，或中央政府的優惠政策降臨，或等待被規劃，卻不再積極去尋找機遇，爭取更多國際合作的機會。

以“一帶一路”倡議為例，筆者曾在許多公開場合提及，“一帶一路”是無處不在的經濟學，有無處不在的經濟機遇。然而，香港迄今為止實質缺乏國際視野和長遠計畫，只希望成為中央政府、商界與外國政府、商界的溝通、仲介平臺，或者在金融領域為“一帶一路”建設錦上添花，一些法律、會計領域等專業人士則希望成為內地企業的仲介服務機構通過“一帶一路”掘金。如此等等，實質是香港在作繭自縛。

因為隨著“一帶一路”的“朋友圈”逐漸擴大，參與“一帶一路”建設的國家和國際組織已超百個，香港應該做的是爭取成為“一帶一路”的“朋友圈”的樞紐、中心，主

動去把握住“一帶一路”這個無處不在的經濟機遇，而不是僅僅滿足於成為中國內地的仲介，如此只能長期扮演被動的、被規劃的角色，長久以往非香港幸事。

那麼，香港未來20年要發展，該如何變與不變呢？筆者認為，香港如何參與“一帶一路”、“粵港澳大灣區”將是香港未來20年的最大變數，香港要藉此再次騰飛，不僅需要術，更需要道。

首先，港人需要在國際金融領域有更大作為。中國國家主席習近平在5月14日的“一帶一路”國際合作高峰論壇上指出，“金融是現代經濟的血液”，彰顯金融領域將在“一帶一路”發揮重中之重的角色。如果香港僅滿足於為“一帶一路”提供融資、設立基建投資基金等的角色，那只是短利，只是術，事實上香港有能力做得更多。

者曾在多個公開場合提及，歐盟國家給全球提供的產品有“三名”，一名是名車，背後代表著歐洲工業4.0的高端製造業文化，以德國、法國為代表。二是名表，背後是歐洲精細的製作工藝文化，以瑞士為代表。三是名牌服裝，背後是時尚、潮流文化，以義大利、法國為代表。

歐盟國家的“三名”，既引導著世界潮流，推動了全球科技的進步，其中衍生出各種與“三名”的相關產業，既推動了歐美自身的經濟發展，又推動了世界各國的經濟發展、社會進步，歐盟這套對外合作體系受到不少國家推崇，“三名”不似招數，但勝似招數。類似的，美國有“三片”，分別是薯片(美國速食文化)、影片(美國自由民主的文化價值觀)、電腦晶片(美國的創新文化)，也推動著全球相關產業的發展和社會的進步。

由此可見，產品的背後需要有文化內涵，需要產生文化認同，這種認同可以打破地理的界限，甚至促使外國的民眾，外地的民眾，對境外的某種文化認同程度高於自身文化，如果產生了這種效果，產品就有持續的生命力了，也能吸引資本投資這些產品。

在古代，中國也曾有過“三X”，那就是絲綢、陶瓷和茶葉，那麼到了如今，中國若要通過“一帶一路”構建對外開放和對外經濟合作的體系，中國就須有區別於歐盟、美國的“三名”、“三片”，去找尋新的“三X”。

港人如果僅僅滿足於通過“一帶一路”、“粵港澳大灣區”銷售港商生產的產品，或者轉售來自外國的化妝品、奶粉、尿片和西藥等，那無疑將與“三X”無緣，也未能深入地參與“一帶一路”、粵港澳大灣區的建設，依舊是被動參與政策，且較難從中獲取更大的利益。

作為中西文化交匯地的香港，港產的產品早已遠銷海外，香港各界不妨再進一步考慮如何發揮優勢並結合中華文化，與中國內地共同找尋及打造屬於中國的“三X”，如此才是關係香港長遠發展的“道”。

最後，香港應考慮為世界各國培養“一帶一路”、“粵港澳大灣區”人才。“一帶一路”、“粵港澳大灣區”的建設，需要各國的人才，尤其是高端政界、商界人才。例如，新加坡南洋理工大學過去曾為中國

培養政治人才開設有“中國官員培訓項目”，截至今年已設立有25年之久，另外，過去也有不少中國高級官員前往美國哈佛大學甘迺迪政府學院參加專題研修。

這些在新加坡南洋理工大學、美國哈佛大學研修的中國官員，後來不少已晉身為中國省部級高官甚至更高級別的官員，這些官員除了在上述兩間大學學習公共管理與創新、城市規劃和管理、經濟管理和高校管理等知識外，在學習期間也較為充分地瞭解、熟悉乃至認可新加坡、美國的一些文化、管理和運作模式，後來新加坡在蘇州、天津、重慶和廣州相繼成立相關的產業園區，也如此不無關係，新加坡因此獲得了龐大的經濟效益。

未來“一帶一路”、“粵港澳大灣區”建設，尤其是“一帶一路”建設，香港如果站在長遠的利益考慮，能夠為“一帶一路”沿線國家培養政治人才、商界領袖，那麼，香港未來在“一帶一路”沿線國家高層中的人脈資源將更加豐富，更有利於香港的企業“走出去”，乃至中國內地企業的“走出去”。

與此同時，在目前有港人出任粵港澳大灣區內的前海管理局香港事務首席聯絡官、橫琴自貿區駐港聯絡處聯絡官的情況下，香港特區政府更應考慮與粵澳兩地政府合作，推動更多港人到粵港澳大灣區政府內任職，以此增加三地間的瞭解、加強溝通和聯絡，這為粵港澳大灣區未來的發展培養政治人才，乃至為全國培養政治人才都大有裨益。

未來的20年，如果香港依然只注重求財之“術”，香港或將慢慢成為中國普通的一個城市。如果香港未來20年更加注重發展之“道”，那麼，香港或將繼續散發東方之珠的風采，甚至將煥發更大異彩。

香港的未來，將取決於港人的求變與求不變的思想，這就像法國著名作家雨果(Victor Hugo)所說的那樣，“Greater than the tread of mighty armies is an idea whose time has come.”(世上有一種東西比所有的軍隊都更強大，那就是：恰逢其時的一種思想。)

作者：梁海明，絲路智谷研究院院長  
圖片源自：新華網



“支付寶HK”在香港一家零售店進行掃碼交易測試(2017年5月23日攝)

## 第八屆北京海外置業及投資移民展

### 北京国际海外投資移民高峰论坛

2017年7月8-10日 北京·國家會議中心  
www.immiexpo.com



关注微信 了解移民最新资讯  
咨询热线: 010 58236526



# 美國創業調查報告的新發現揭秘

在這個大眾創新的時代，許多中國大學生對創業躍躍欲試。社科院《2017年中國大學生就業報告》顯示：中國大學生每年創業人數超過20萬人。

而在美國，大學創業的氛圍同樣濃厚。據不完全統計，美國大學生自主創業比例達到30%以上，而超過90%的大學生認為創業是一項令人尊敬的工作。

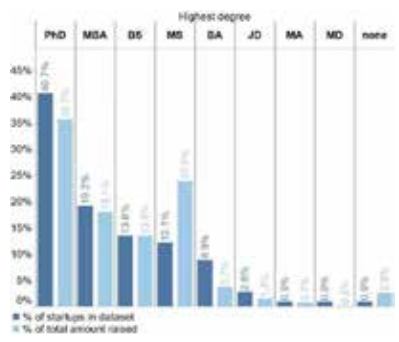
但與國內不同的是，美國的大學創業更多依託學校實驗室研發成果的智慧財產權來建立公司，團隊的成員包括教授、研究員、校友和在學生。在創業過程，美國高等院校作為核心技術的研發中心，憑藉其豐富的研發成果而成為創新生力軍。

因此美國高校的同學們常常開玩笑，在研究階段好好跟導師做專案，一不小心就能在實驗室和論文集裡發現商機。

美國 Osage University Partners (OUP) 是一家2009年創立的投資公司，專注於扶持大學創業團隊，並將大學科研成果商業化。它從4000多個大學創業團隊中，挑選263個團隊進行定量分析，由此發現了許多非常有意思的資料。讓我們一起來瞭解下美國大學創業的秘密吧！

## 1. 近一半 CEO 是博士

既然美國的大學創業大多靠科研技術，學歷高也是必然。但竟然CEO中超過40%的博士生比例，小編還真是沒想到。



大學創業團隊中CEO獲得的最高學位分佈，橫軸“none”指團隊CEO沒有獲得學位

如上圖所示，淺藍色部分指該學位的CEO們總融資比例。相差最大

的就是碩士學位 (MS)，他們的融資總額達23.9%的比例，直逼人數占優的博士生CEO們。這主要是由於，研究增強現實 (Augmented Reality, 簡稱AR) 的 Magic Leap 和提供安全防護產品的 FireEye 幾個公司的巨額融資拉高了資料。



Magic Leap 主要依託增強現實

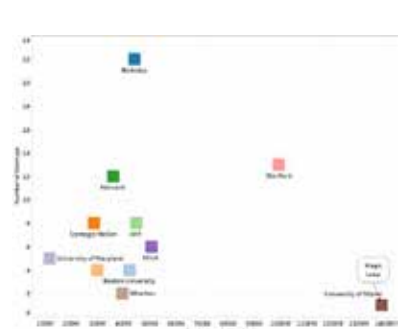


FireEye 主要提供安全防護產品，可以觀測所有的網路行為

另外，攻讀 MBA 學位的 CEO 人數竟然不到博士學位的一半，小編也是很驚訝。連 MBA 學位都已經滿足不了 CEO 們了麼？

其中，畢業於哈佛商學院的人數最多，但來自沃頓商學院的學生融資最高。

## 2. 伯克利：盛產 CEO 最多



CEO 獲得最高學位的大學以及各大學的企業總融資額

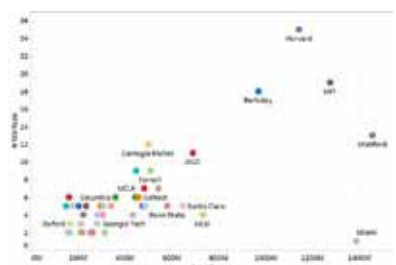
首先，能夠上這張圖的學校，他們創業團隊的融資總額得超過1個億。

先來看縱軸，一目了然的是，加州大學伯克利分校 (University of California, Berkeley) 輸出的CEO數量遙遙領先。因為背靠矽谷，伯克利的 Hass 商學院號稱創業者的天堂，

和東岸的其他學校比起來，這裡的創業氛圍的確更重一些，伯克利也會更喜歡申請者本身有創業經歷。

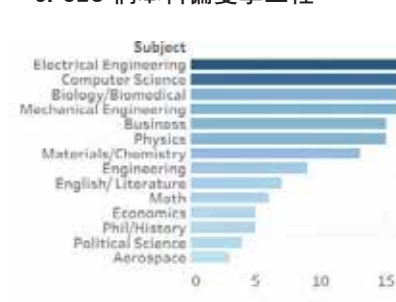


而橫軸代表該校創業團隊的總融資額。斯坦福大學相當醒目；但最高的是邁阿密大學，這其實還是靠 Magic Leap 一個團隊撐起的半邊天。看完橫縱坐標，你可能會懷疑，哈佛大學的表現會這麼一般？！但其實上面這張圖只計算CEO的畢業院校，如果把包括CSO、CTO這些創業團隊中的所有成員加上，那麼來自哈佛大學的人數的確是最多的。



所有創始團隊人員獲得最高學位的大學以及各大學的企業總融資額

## 3. CEO 們本科偏愛學工程



CEO 本科學歷分佈

大多數同學和家長可能會認為，自己做老闆，得懂管理、懂經濟，商科出來肯定有優勢。但統計發現，商科並不是輸出CEO最多的專業。

相反，本科學習工程專業、尤其是電子工程EE專業輸出CEO最多。同時，電腦科學專業盛產的CEO也不少。相較於生物、生物醫學工程、物理和材料科學等其他專業，這兩個專業簡直是要統治世界啊！

同時我們也發現，CEO們基本都是理工科出身。畢竟如今有好的產品和技術才是王道，精通工程或科學知識，也的確更能幫助CEO創新專案、解決問題。小編想說，這簡直又是一個STEM專業的硬廣……(往期閱讀推薦：US News 出爐 STEM 專業25個最佳職業榜單！)

## 4. 教授不愛出任 CEO



四組不同創始人類別創立的企業數量和融資額分佈

針對這張圖，小編先來解釋一下，表格中的四個分組是怎麼一回事：

第一個深藍圓形表示校友創始人 (Alumni Founder)，這也是得到融資最少的一組。這種情況基本上就是，研究生或博士後在在在在在的實驗或論文中發現了學術成果的商業價值，畢業後以此進行創業。

第二個橘黃圓形表示教授CEO (CEO Professor)，顧名思義就是由教授出任CEO、管理公司，我們可



以看到這是人數最少的一組。前文也已經提到，我們今天討論的大學創業主要是將科研成果商業化。雖然這樣的科研專案都是有教授創始或發起，但由教授直接出任CEO的公司並不多。

第三個湖藍圓形是 Professor Founder，意為教授是創始人之一，但不是CEO。可以看出，在美國術業有專攻，教授專注於科學研究、專案創新。制定市場戰略、把控公司運營的CEO角色，交給專業管理人士。這也是目前最普遍的團隊模式，綜合性價比就要比前兩種高出很多。

第四個紅色圓形，也是得到最多融資額的，是 External Licensee 外部授權。就是說創始人不是教授也不是學生，而是想要技術創業的企業家從大學或教授那裡購買來技術進行自主創業。

不管怎麼說，現實告訴我們，教授直接來擔任CEO貌似並不是最佳選擇。

## 5. 加州創業者最多

加州作為美國經濟總量最大的州，不論是自然資源，還是人文風貌，都十分適合滋養這些商業的小火花。再加上矽谷裡無數的成功先例，以及斯坦福大學、加州大學伯克利分校等頂尖學校的技術支援，在加州創業顯得順理成章。

其次是以哈佛大學、麻省理工學院領銜的麻塞諸塞州。我們可以看到，就算排在第二，創業團隊的數

量還是相差了近4倍。畢竟麻塞諸塞州是大工業之州，80%的人口從事工商業及服務業，到底沒有陽光沙灘那樣來的自由隨性。

創業精神被認為是構成美國夢的核心內容之一，美國社會給予創業者極高的精神鼓勵。在很多美國學生看來，創業其實從不會失敗，而是從不成功的經驗中積累了知識和智慧。更重要的是，創新能夠給予這個世界正向的影響和改變。

正如美國管理學家 W·古特雷所說：“每一處出口其實都是另一處的入口。”與所有已經創業、正在創業、或夢想創業的勇者共勉。

源自：“精英說”公眾號

California	88
Mass.	28
Penn.	16
Georgia	13
Illinois	12
New York	11
Washington	10
Israel	8
Texas	8
Virginia	6
Canada	5
Maryland	5
Florida	4
Michigan	3
North Carolina	3

大學創業的企業地域分佈

## 美國易通教育留學中心

**Your Future, Our Responsibility**  
**您的未來，我們盡責**

**易通教育助您圓夢美國 Dreams come true**

美國易通 (IVY USA EDUCATION CENTER) 是創立於紐約市法拉盛的本土教育諮詢中心，熟悉當地的教育系統，擁有豐富的學校資源，我們資深的教育、留學專家針對每一位學生自身的具體情況，從選校、定校、赴美就讀、大學規劃、職業發展、以及在美身份居留，為赴美學子們量身定作、提供一對一全方位的指導。

**全美留學：初高中/大學/研究留學轉學，特辦福建/浙江籍學生**  
**精英教學：TOEFL/SAT/ACT考試輔導，原北京新東方名師小班授課**  
**名校申請：一對一大學規劃專家升學指導；大學獎助學金申請**  
**簽證轉換：B1/B2轉F1, OPT/H1申請；失去學生身份，直接在美恢復**  
**美國居留：跨國公司L1/L2簽證申請，子女免費上學及快速轉綠卡**

電話：718-888-1183/718-888-1470

微信號：jameschenusa

地址：39-15 Main St, Suite#403E, Flushing, NY 11354 USA

網址：[www.ivyusaeducation.com](http://www.ivyusaeducation.com)

## USChinaYes Youth Education Solutions

**"WHO WE ARE"**

US-China Youth Education Solutions (US-China YES) is a non-profit organization dedicated to enhancing the ties between youths in both the U.S. and China through education solutions. We thrive to meet the emerging needs of young people and empower them to become the next generation of global citizens. Our goal is to facilitate academic success, promote cross-cultural understanding, and foster cultural exchange.

**"我們的使命"**

中美青少年教育發展基金會 (US-China YES) 是一個非盈利性組織，致力於通過優質的教育方案，為中美兩國青少年的學術與文化交流構建緊密紐帶。從青少年發展的當務之急出發，鼓勵創新思維，促進中美文化交流及人才雙向輸送，為把青少年培養成適應國際發展的新一代人才而努力。

**"WHAT WE DO"**

- Fund innovative Learning programs
- Reward educational excellence
- Develop supplemental services
- Provide Volunteer & Internship opportunities

**"我們的目標"**

- 支持創新學術項目
- 獎勵優秀學術人才
- 提供教育發展平台
- 提供志願實習機會

(+01)646-649-3951

[WWW.USCHINAYES.ORG](http://WWW.USCHINAYES.ORG)

[YES@USCHINAYES.ORG](mailto:YES@USCHINAYES.ORG)

156 W. 56TH STREET, SUITE 702, NEW YORK, NY 10009



# 互聯網理財與智慧投顧發展引熱議



技術創新。“金融創新無非是解決金融產品消費者的便捷、安全、效率以及低成本，只要能達到這目的就是金融產品創新的方向。”

與此同時，針對金融創新與監管關係，吳曉求認為，“金融監管是推動金融結構變革的力量，是一種順應金融結構變動趨勢的行為，而不是跟金融結構變動趨勢相逆的。”此外，他認為要持續研究新的問題，才可以找到監管準則的精髓，深入瞭解新的金融業態風險延伸過程，才能清楚知道基本目標，從而把風險對沖掉或者管理住。

### 儘快形成行業標準

針對智慧投顧的應用與探索，楊東認為，中國的智慧投顧和美國的智慧投顧有很大的區別，中國智慧投顧應該用技術手段，創造一種跟美國智慧投顧完全不同的模型和架構、產品設計。“如果技術做得好，這個市場空間將會非常廣大。”

在銅板街金融科技集團副總裁祝華看來，做好智慧投顧最重要在於兩點。第一，千人千面，即每個人配置的資產方案都是不同的，這在以往的傳統金融機構是不可能實現的；第二，全程跟蹤，即資產配置方案一定是動態的，而非一成不變。“我們的金融產品配置應該是即時變化的，還要實現全程跟蹤，從成本

上來說，線下金融機構要實現非常難，只有線上通過科技的手段，通過大資料的運算來即時完成。”

據祝華介紹，銅板街理財APP基於智慧投顧的探索，很快將推出一種全新的分散投資服務-“紛蛋樂”。該服務結合大資料分析，使

用精準的匹配演算法，可以瞬間為投資客戶匹配成千上萬個符合客戶喜好的債權，並且這些債權分散在不同的行業、商戶等多個維度，更加有效的分散風險。

對此，中證金融研究院資本市場法治研究中心陳煜亦表示，客戶的

需求層次、風險識別的匹配程度，將是決定智慧投顧是否能夠實現的關鍵。而隨著修法工作的開展和監管規則的完善，運用智慧投顧實現投資者更加普惠和安全的投資服務指日可待。

源自：搜財財經

相比傳統的理財機構以及理財產品，互聯網理財產品具有資金門檻低、靈活性強、操作便捷等優勢，受到社會公眾的普遍青睞。在可預見的未來，該行業的發展前景呈現一片藍海。而隨著大資料、雲計算、人工智慧、區塊鏈等一系列技術創新的全面應用，智慧投顧成為互聯網理財行業未來發展的重中之重，備受業界、學界的關注。

在日前由中國人民大學金融科技與互聯網安全研究中心舉辦“《證券法》修改背景下互聯網理財與智慧投顧的監管”研討會上，來自金融監管部門領導、專家學者、金融科技與智慧投顧領域的先進企業代表等，就金融創新、互聯網理財業態以及智慧投顧發展過程中遇到的問題進行了交流和探討。

### 金融創新空間巨大

“在財富管理領域，特別是在資金端，金融科技的創新空間是巨大的。”中國人民大學金融科技與互聯網安全研究中心主任楊東表示，此前大部分的傳統金融產品創新，都主要集中在資產端的風險控制，而這一波互聯網金融、智慧投顧的興起則是基於投資端的創新。他認為，用科技驅動的金融創新空間更加巨大，甚至可以改變傳統金融的風險控制模型和業態方式。

而對於金融創新，中國人民大學副校長、金融與證券研究所所長吳曉求認為有兩點是最重要的：一個是繞開資本進行創新，高度依賴資本的都不是創新的物件，每創造一個產品都要加以資本消耗、支撐，這是無法持續的。第二個是圍繞科



中國人民大學金融科技與互聯網安全研究中心主任楊東



## 美國一位妙齡少女的理財經

但羅賓·布莉(Robyn Bri)是個特例，這位18歲的少女剛剛從加州Marin一所中學畢業，而她積累的儲蓄已接近55至64歲年齡段的平均水平。從8歲開始，她就開始做各種兼職，如今已攢下超過8.5萬美元。

她是如何做到的？布莉從小就是個與眾不同的孩子，當她只有8歲時，就意識到父母要同時供養她和另外兩個孩子並非一件容易的事情，因此她開始自己掙錢，最初是通過替鄰居看護貓和遛狗。當她長大一點後，開始替人照顧孩子，並最終在當地一家咖啡店找到一份服務員的工作。

布莉表示：“自己掙錢讓我認識到錢的價值，這要比別人給我錢持續的更久。”

很多人在她的年齡才剛剛開始管理自己的錢財，而布莉卻像一個專家一樣處理自己的財務。她有一個日常開銷的支票帳戶，一個高收益率儲蓄帳戶，還在美銀旗下Merrill Edge開設了兩個投資帳戶。

她也使用信用卡，為的是掙積分，但每月都會按時還款。雖然布莉會花錢買食品、付電話費和汽車開支，但在購買服裝和娛樂等非必需品時非常節儉。

你可能以為像她這樣的人沒有時間參加課外活動，這你就想錯了。布

莉每天都要花三到五個小時時間，在一個養老院的專案部門做義工，在那裡她為老年人開設了一門網路課程，說明他們瞭解現在的科技。

美國大學儲蓄基金會(College Savings Foundation)去年的一項調查發現，美國只有32%的高中生為自己攢下了超過5000美元的大學學費。布莉的錢遠遠超過這一數字，而她也不用再擔心學費了，因為她獲得了喬治華盛頓大學的全額獎學金。

布莉計畫在大學附近購買一套公寓，並在畢業後將它租出去。如果一切順利，這將是她未來將要積累的很多房地產資產中的第一筆。



據《福布斯》報導，美國人一向以花錢大手大腳不懂儲蓄聞名。美國政府問責局(GFO)的報告顯示，2015年，美國55至64歲年齡段70%家庭擁有不到10萬美元儲蓄。

**免費註冊啦**

**房地產經紀人請掃碼**

買賣房屋新玩法

- A. 智能房源搜尋
- B. 潜在客户收集
- C. 形象推廣神器
- D. 完美QR Code組合

626-330-5838  
admin@fdcanet.com

PC網 + 微信網 + 移動網 + APP + 全景網 五網合一 多功能網站

**欢迎加盟美国地产投资联盟**

美国中华商报传媒集团历经多年与北京四季房展的良好合作，经双方高层决定将战略合作关系提升到更高的领域。从今年北京秋季房展开始，由美国中华商报传媒集团统筹组织，成立“美国地产投资联盟”，核心团队由美国房地产开发商、地产经纪公司与经纪人、投资移民项目公司和区域中心、律师、会计师、建筑设计师等组成，以优惠的展位和平媒广告价格，集体赴中国参加北京秋季房展，欢迎您的加盟，共襄盛举！

全球资产配置解析  
系列采访

请致电：  
626.215.0179

地址：15713 Valley Blvd, City of Industry, CA 91744

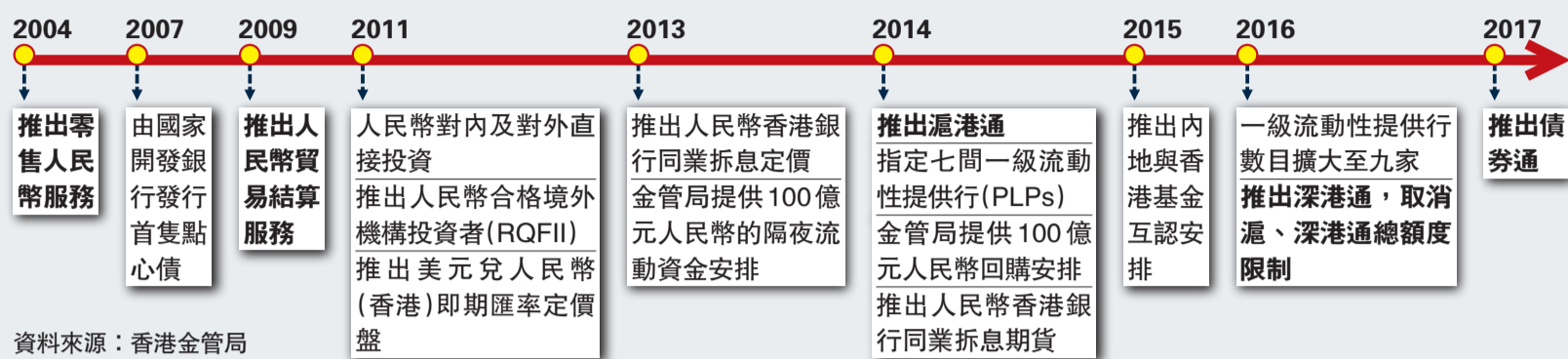






數說·20年 之：金融篇

離岸人民幣業務里程碑



資料來源：香港金管局

金管局改善銀行企業文化及管治措施



資料來源：香港金管局

香港人民幣數據

Table with 3 columns: Category, 2010年, 2017年4月. Rows include RMB deposits, trade settlements, bond issues, etc.

貨幣：人民幣 註：除非另有註明，以上為期末數字

資料來源：香港金管局

廿年磨劍 金融監管更完善

陳德霖：要如雷達 時刻監察異象

香港文匯報訊(記者 歐陽偉昉) 在回歸至今的20年間，香港作為金融中心先後抵禦兩次金融風暴...

在1997年回歸一刻，香港即面臨國際炒家挑戰。陳德霖接受訪問時回憶指，回歸後翌日，個人接到泰國央行來電通知把泰銖和美元從固定匯率脫鉤...

「風暴」掀金融體系改革

1998年港元受國際炒家狙擊，金融和貨幣體系面臨系統性危機，政府在8月14日破例動用外匯儲備...

陳德霖說，金融危機帶來的破壞力大，1997年他曾認為香港當時情況不錯，惟後來需蒙受樓市爆破的苦果...

回顧香港在2007至2008年承受的環球金融危機，源於次級按揭債券(MBS)泡沫爆破，不少歐美大型銀行陷入流動性危機...

戶的資產化為烏有，所謂「大得不能倒(Too Big To Fail)」，各國政府被迫以公帑拯救...

陳德霖指出，香港亦有類似影響巨大的銀行，當這些機構一旦出現問題要倒閉時，為避免「大得不能倒」情況出現...

社會不接受「大得不能倒」

他認為，這20年來企業文化改變了很多。2007年前銀行不斷擴大自營業務賺錢後分紅，自身的資本跟不上需應付的風險...

港銀行業資本國際高水平

至於未來可能面臨的危機，陳德霖表示，「我無時無刻都在想這件事，好似雷達那樣探測可疑的跡象」。例如自2009年起因資金太多或令樓市過熱...

香港金管局總裁陳德霖強調：「沒有一間銀行可以認冒多些風險賺多些，出事以後由政府包底」。

香港文匯報記者 彭子文攝



做好「帶路」人 迎人幣大潮

香港文匯報訊(記者 歐陽偉昉) 香港回歸20年之間，其中一項成就是發展成為全球首屈一指的離岸人民幣業務中心...

資金融通成中介新機遇

回顧過去，陳德霖說，香港由過去至未來的戰略定位都是「背靠內地，面向全球」。歷史上香港為轉口港，將內地貨品出口至全世界...

「香港金融業未來的機遇有兩個。」陳德霖指出，首先是人民幣國際化，2009年人民幣推出貿易支付試點業務...

「一帶一路」是另一個重大機遇。陳德霖指出，相關基建投資涉及60多國，沿線佔全球六成人口...

金融科技 客戶保障為先

香港文匯報訊(記者 歐陽偉昉) 金融科技是金管局近年着力發展的方向，去年該局成立金融科技促進辦公室(FFO)...

「風險為本 科技中立」

他強調，局方的監管理念為「風險為本、科技中立」，雖然金管局支持，甚至擁護使用新科技...

無論金融交易以什麼途徑進行，只要交易有風險而社會認為需要保障客戶，就要監管。

此外，金管局近年積極加強人才培訓，陳德霖認為金融是「人的生意」，不能只顧發展而不顧人才...

香港文匯報訊(記者 歐陽偉昉) 回望1997年樓市泡沫爆破，大量負資產個案出現，經濟衰退下很多人無力償還貸款而被收樓...

金管局在2009年起推出8輪逆周期措施，收緊按揭借貸，新造按揭借貸比率由2016年9月的64%...

現時置業利率風險高過97

的64%，下降至2017年4月的51%，買家只借五成，承受樓價下跌的能力較強。陳德霖指出，「如果你向銀行借五成，樓價下跌五成才是負資產」...

利率周期與97不同

不過，陳德霖亦提醒，1997年樓市的周期與現時不同，現時置業的利率風險比當年更高。1997年的按揭高達11%至12%...

令借款人較容易渡過難關。現時樓價與收入比是16倍，比1997年的14倍脫節得更嚴重...

陳德霖認為，現時銀行防禦能力較1997年更強，首先是降低按揭貸款比率，有助減少銀行風險水平...



兩地緣 · 20年

之：港粵篇

20 香港回歸

# 粵會展商鑑港模式 搶佔市場異軍突起

## 昔日港企主辦為主 如今退位亟待轉型

香港回歸以來，中國會展行業經歷了以港企主辦為主導，到內地行業協會（即公會）借鑒香港經驗白手起家，再到內地自主辦展蓬勃發展的一次次蛻變，曾在內地佔重要地位的香港會展業也開始尋求新的出路。廣東現代會展管理有限公司副總經理閻志斌從2002年管理廣東現代國際展覽中心至今，見證了粵港兩地會展行業發展的陰晴圓缺，對中國會展行業的未來走向也有着自已獨到的見解。

■香港文匯報記者 帥誠 廣東報道



近年內地主辦的展會逐漸贏得口碑。圖為在廣東現代國際展覽中心舉辦的中國加工貿易產品博覽會。香港文匯報記者帥誠攝



1980年2月，香港雅式跟《經濟導報》合作在廣州出口商品交易會舉辦的第一屆中國工具機床展覽會現場。資料圖片

年份	展覽數量	展覽面積(平方米)	專業展館數
2002年	-	-	9
2004年	-	-	17
2006年	207	160萬	26
2012年	377	1,400萬	30
2014年	542	1,717萬	-
2016年	617	1,724萬	31

在廣東現代國際展覽中心浸淫15年之久的閻志斌，談起內地會展行業的發展情況，即便進入工作狀態。

他指出，上世紀90年代初期，香港會展公司在內地展會中佔有八成席位，雅式展覽、香港工商總會、香港華進等都有豐富的內地辦展經驗。1997年香港回歸後，隨着改革開放政策的不斷深入，內地企業靠着近水樓台的資源優勢，與各大行業協會和政府機構合作組織展會。最先發展起來的要數汽車會展業，汽車貿易會和中汽國際集團面向全國各地辦展，逐漸脫離與香港會展公司的合作。

### 公會近水樓台 發揮平台效能

閻志斌認為，內地行業協會對企業資源的充分整合利用是其迅速崛起的一大因素，「行業協會大多由當地企業自行組建，本身的作用就是搭建一個平台讓領域內的會員企業溝通交流，在這個過程中協會發現組織展會是其發揮平台效能的一部分，所以都逐漸自己接手辦展。」

以東莞會展業為例，閻志斌猶記得，1999年，虎門雙崗村有400多家傢俱企業，想參加廣州傢俱展卻沒有足夠展位，只能由企業抱團自發組織行業協會辦展覽，但租住家居商會做展廳的模式不被部分大型企業所接受。當地政府意識到企業有展館的需求，遂發起各村委、社區和企業共同投資建設廣東現代國際展覽中心，並於2002年建成開業。

### 初期經驗不足 港成最好老師

那時候，內地會展業方興未艾，但此前長期與香港專業會展公司合作的內地企業，面對經驗尚淺的內地行業協會，多少有些無所適從。廣東現代國際展覽中心為幫助當地行業協會成功辦展，主動為企業承擔了更多的費用。

對於經驗不足的行業協會，會展業發展成熟多年的香港成了最好的老師。行業協會效仿香港展會經營權與產權分離的模式，政府作為展館的業主，經營交給專業公司管理。「現在內地常見的淡旺季交替辦展、參展價格峰值變化、大型展位價格優惠等方式都是從

香港會展管理模式學習而來。」閻志斌說。

### 內地會展公司 逐漸贏得口碑

漸漸地，整合市場資源和借鑒香港會展管理經驗這種雙管齊下的方式得到了回報，越來越多的行業協會獲得參展商認可。「比如北京國際會展中心等大型會展公司已經獲得了與香港知名會展企業相同的口碑，並逐漸開始嘗試輸出管理模式，接手管理珠海、杭州、南昌的會

展中心。但要說內地會展業已完全趕超香港，還不至於。」閻志斌說。

內地會展業的迅猛發展，使香港會展企業在內地市場有所萎縮。目前廣東展覽中心仍由香港公司主辦的展覽僅有雅式塑膠展覽、訊通DMP東莞企業展等少數大型展會。閻志斌認為，香港會展業在內地競爭者紛紛崛起的浪潮下，應該找準自己的定位，發掘新優勢。

廣東現代國際展覽中心是亞洲最大的展館之一。網上圖片



廣東現代會展管理有限公司副總經理閻志斌見證內地行業協會學習香港經驗辦展的成長過程。受訪者供圖



會展業的崛起帶動了服務商、運輸業等周邊產業的發展。資料圖片

與製造業相似，會展業也有着與之息息相關的上下游產業鏈。近年內地會展行業的崛起，帶動了服務商、運輸業及酒店業等周邊產業的發展。廣東現代會展管理有限公司副總經理閻志斌介紹，

## 上下游產業發展受惠

廣東現代國際展覽中心在開業初期，一直與行業翹楚香港比克公司合作，由其負責會展中心的展位設計和搭建。

### 不敵本地同業 港服務商離場

在全盛時期，香港比克在內地各大主要城市均設有分支機構，但隨着內地同類服務商的興起，費用居高不下的香港比克也漸漸退出內地市場，「一些香港比克曾經的員工脫離公司流向內地，也有部分團隊在珠三角創立了自己的公司，沿用比克原有的經驗和模式。」閻

志斌坦言，這些因素使得比克的利潤被分流，對內地主辦方企業來說也多了一些選擇。

### 運輸企業做大 業務層面更廣

在會展運輸業方面，改革開放初期，由於海外產品進口需求大，內地會展業對香港的國際資源依賴性也相應較大，這促使香港的代理公司有更多機會幫內地企業處理國際展品訂單，再在內地完成報關業務。閻志斌透露，廣東現代會展管理有限的前身廣東國際貿易展

覽公司，主要業務即是與香港公司合作，完成海關報關標準和流程。

2008年以來，純粹的境外展覽業務逐漸減少，「真正有意打入中國市場的外企，大多都主動在內地設立了分公司，這些公司的業務也漸漸被幾家內地主要的代理公司承包。」中展運、上海新躍等內地會展運輸型企業也開始崛起，「這些公司的業務面更廣闊，除了傳統會展業務，甚至還涉及奧運會、亞運會等大型活動，這樣的機會也不斷吸引更多的香港人才加入其中。」

## 兩地定位待協調重整

據美國展覽業協會的調研報告顯示，未來會展業非標轉化產品的展出將成為大趨勢，標準化產品的展出價值會下降。「比如冰箱、電視等大批量生產的家電，每一款產品的尺寸、配件型號只需要在官網直接公佈即能讓專業採購商知悉，參加展覽反而會造成資源浪費。」專家認為，非標轉化產品將更注

重線下體驗，比如電玩動漫、圖書等產業。

這樣的預言似乎在市場高度國際化的香港首先應驗。考慮到內地市場未來的廣闊前景，香港訊通工業展、雅式包裝展、香港工商啤酒展等歷史悠久的香港展覽紛紛從香港轉移到內地，而珠寶設計、玩具包裝等純成品銷售類展會則成

為香港會展業的主流，其中也不乏中介性質的服務業展覽，將內地產品通過香港展會的國際影響力邁向國際市場。

廣東現代會展管理有限公司副總經理閻志斌認為，雖然香港會展業失去了內地市場的主導地位，但粵港澳大灣區的建設或許能為香港會展業提供另一次發展機會。

香港作為會展服務的橋頭堡，細分市場領域需要重新定位，「未來香港應該在高檔藝術品、文化體驗類展會

方面發揮更大的優勢，而對於工業、基礎製造類展覽的比重則應該減少。」

此外，他認為內地經濟發展帶動城市消費者品味的提升，使高端藝術品市場有了更多發展空間，「建議香港巴塞爾藝術展今後在內地籌辦巡迴展，香港電玩展也可在內地發展，Cosplay在內地學生群體中有很大市場。」作為良性競爭的同業者，閻志斌希望香港能盡早抓住內地的機遇。



## 港同業跨境參展獵客

在東莞舉行的展覽會上，亞洲博聞負責人吳家聰推廣即將於9月舉行的香港珠寶首飾展覽會。香港文匯報記者帥誠攝

今年4月，中國加工貿易產品博覽會在廣東現代國際展覽中心舉辦，有不少內地珠寶首飾企業首次參展，其中曜輝、寶珠、亮點等主營珠寶的企業都展出了富有設計感的項鍊、手鐲等產品。

境外展覽同業亦以「獵頭」的身份參展，總部設於香港的珠寶展覽業龍頭、亞洲博聞有限公司珠寶展覽部副買家推廣經理吳家聰坦言，此次公司參展，旨在邀請更多內地珠寶企業參加今年9月將在香港舉行的香港珠寶首飾展覽會。

吳家聰指出，近年內地珠寶企業發展迅速，去年舉辦的香港珠寶首飾展中，內地企業佔參展商總數的一半。他認為內地珠寶行業在國際上已有一定優勢，在過去香港珠寶類展覽中，內地企業對不銹鋼、骨瓷等低成本材質有很好的運用，「物美價廉的產品對消費者來說吸引力是最大的，而香港的業內優勢則突出表現在品牌知名度和設計元素上。」他坦言，無論是數量還是質量，未來內地珠寶企業在國際上都將越來越有知名度。